



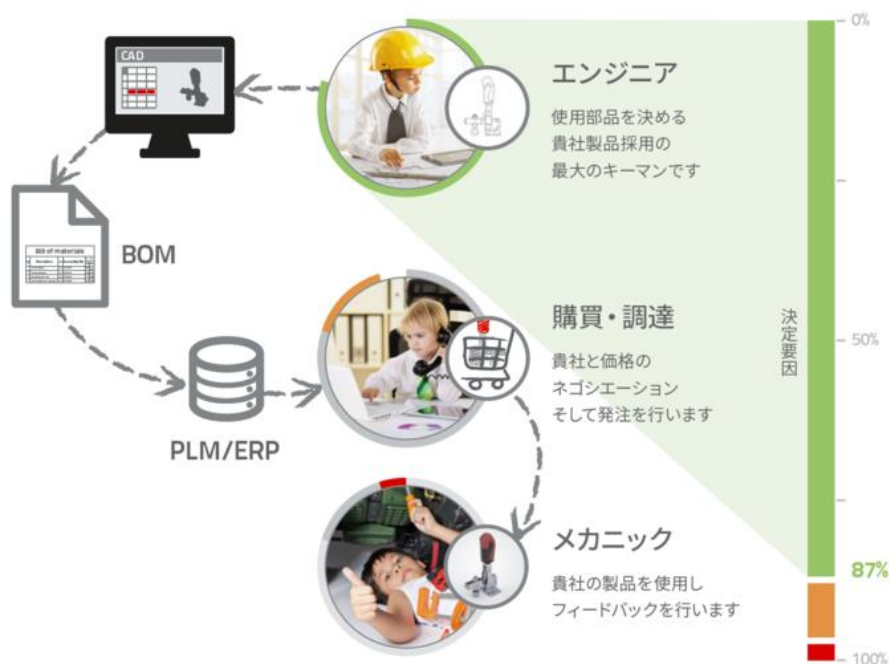
CADデータ配信 - 部品メーカーの販売促進ツール

キーマンはエンジニア。部品の採用は設計段階で決まります。

製造業の現場では日々新しい製品の開発が行われています。そういった新製品に貴社の部品を採用してもらうにはどうすればいいでしょうか？

「先んずれば人を制す」という諺があります。

部品を売り込むには、設計の早い段階でエンジニアにアプローチすることが重要となります。新製品の開発においてどの部品を採用するか、その決定のキーマンとなるのはエンジニアなのです。



なぜ、エンジニアが部品決定のキーマンなのでしょう？

エンジニアが製品開発の過程で設計に組み込んだ部品は、多くの場合そのままBOM（Bills of Materials：部品表）に記載されます。

BOMは製造業において最も重要な情報の1つです。購買担当者はPLMやERPを通じて共有されたBOMに基づいて部品の種類・数量を決定し、発注します。この時点で購買担当者にセールスをかけても時すでに遅し、購入する部品は既に決定済みというケースが多くなります。

購買担当者の元に届く前にBOMに貴社製品を滑り込ませる必要があります。そのためにはエンジニアの設計に組み込ませることが重要なのです。

一度BOMに記載されれば、その部品の発注は事実上決定されたようなものです。

エンジニアにとって最も楽な道を用意し、簡単に選ばせましょう！

エンジニアは革新的な製品を開発するのに集中したいと考えています。しかし、実際には日々の業務の多くを時間のかかる雑務で費やしています。例えば、使用する部品の製品情報を調査し、部品メーカーにその製品構成を問い合わせ、CADデータをリクエストする、といった具合に。ですから、少しでもこうした雑務を軽減できる部品やメーカーを選ぼうとします。階段とエレベーターがあれば、エレベーターを選ぶように。



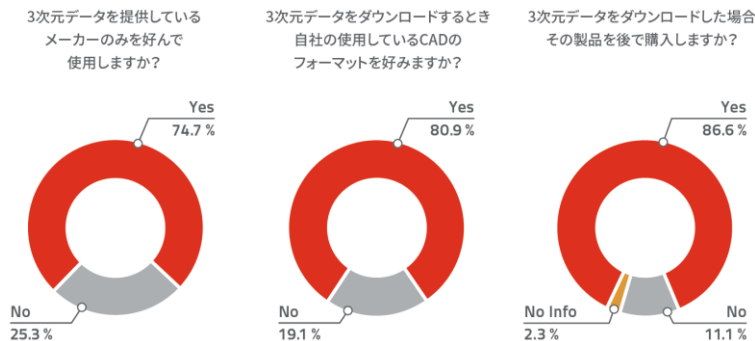
CADデータのダウンロード配信、これがCADENASが提案するソリューションです

CADENASはeCATALOGsolutionsテクノロジーをベースとしたデジタル製品カタログをご用意し、貴社製品のCADデータ配信をお手伝いします。

ダウンロードポータルPARTcommunityをはじめとする様々なプラットフォームでCADデータを配信可能です。CADデータをダウンロードすることで、エンジニアは余計な手間をかけずに必要な情報を簡単に入手し、設計に組み込むことができます。これによって貴社はライバルを大きくリードし、顧客のBOMに貴社製品を先んじて滑り込ませることができるのです。

日本国内では60社以上の部品メーカー様がCADENASのデジタル製品カタログを利用してCADデータを配信しており、国内外のエンジニアによって設計に利用されています。

CADENASによるアンケート結果：部品メーカーの選定について



3次元CADデータダウンロードの約8割は、見込み客から“お客様”に変わります。

採用顧客製品の3D CADデータを約150種のネイティブフォーマットで全世界に向け配信が可能です
データをダウンロードした顧客情報が取得でき効率的な営業活動を実現

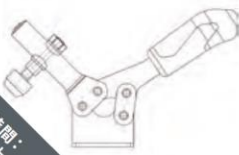
お客様にとって

- ・ 製品の3D CADデータを約150種類のCADソフトネイティブデータ（属性情報あり）で配信可能
- ・ ECサイトでの配信、サービス提供のW/Wデータダウンロードサイト配信により、顕在／潜在顧客の開拓を実現
- ・ CADデータをダウンロードした顧客情報をCSVファイルで入手可能、情報を元に効率的な営業活動実現

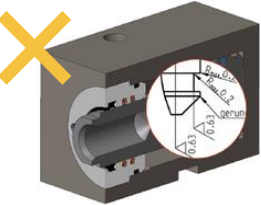
エンドユーザーにとって

- ・ 自社で使用しているCADソフトのネイティブデータをダウンロードし、すぐに設計やライン構築が可能です
- ・ データシート（PDF）や属性データもダウンロードでき社内登録に必要な資料取得工数削減が可能です
- ・ サービス提供のデータダウンロードサイトには、W/Wの製品が登録されており効率的なもの探しが可能です

ネイティブフォーマットの利点

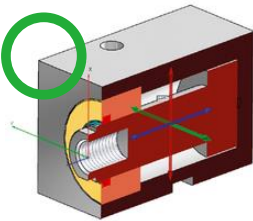
印刷物 / PDF	2D データ	3D データ：中間フォーマット （例：STEP、DXF）	3D データ： ネイティブフォーマット
 製作時間： 30分以上	 製作時間： 20分以上	 手直し時間： 12分	 直ぐに 利用可能
エンジニアは紙のカタログまたはPDFを受け取り、3Dモデルを作成する必要があります。	エンジニアは2Dデータを受け取り、面倒な3Dモデル作成に時間をかけます。	エンジニアは、中間フォーマットを受け取り、変換しなければなりません。	エンジニアは自身で利用しているCADフォーマットを受け取ります！エンジニアはCADシステムに部品を取り込み、すぐに設計を完成させることができます。
エラー率：高	エラー率：高	3Dのかたまり	

機密情報を守るWeb配信サービス



【設計製造のためのCADモデル】

- ・ 製品の秘密が含まれています
- ・ 競合企業が簡単にコピー可能

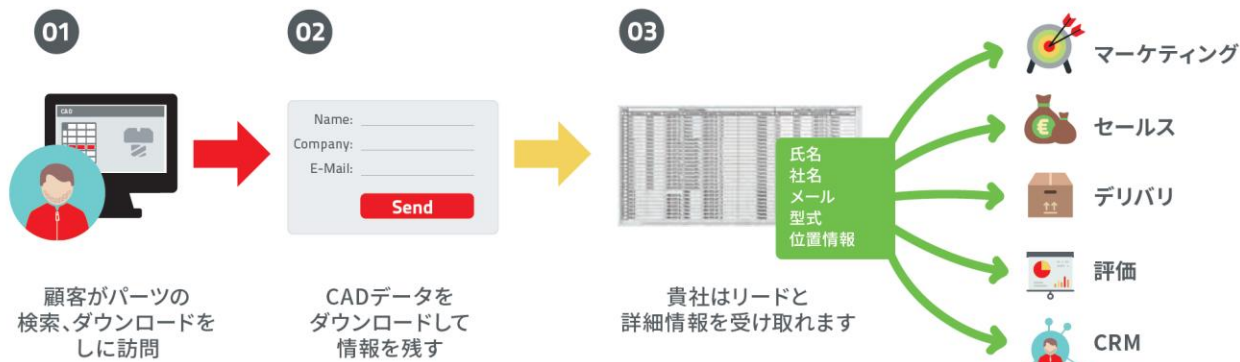


【CADENAS 配信データ】

- ・ 機密情報は保護可能
- ・ 設計に必要なデータは含む

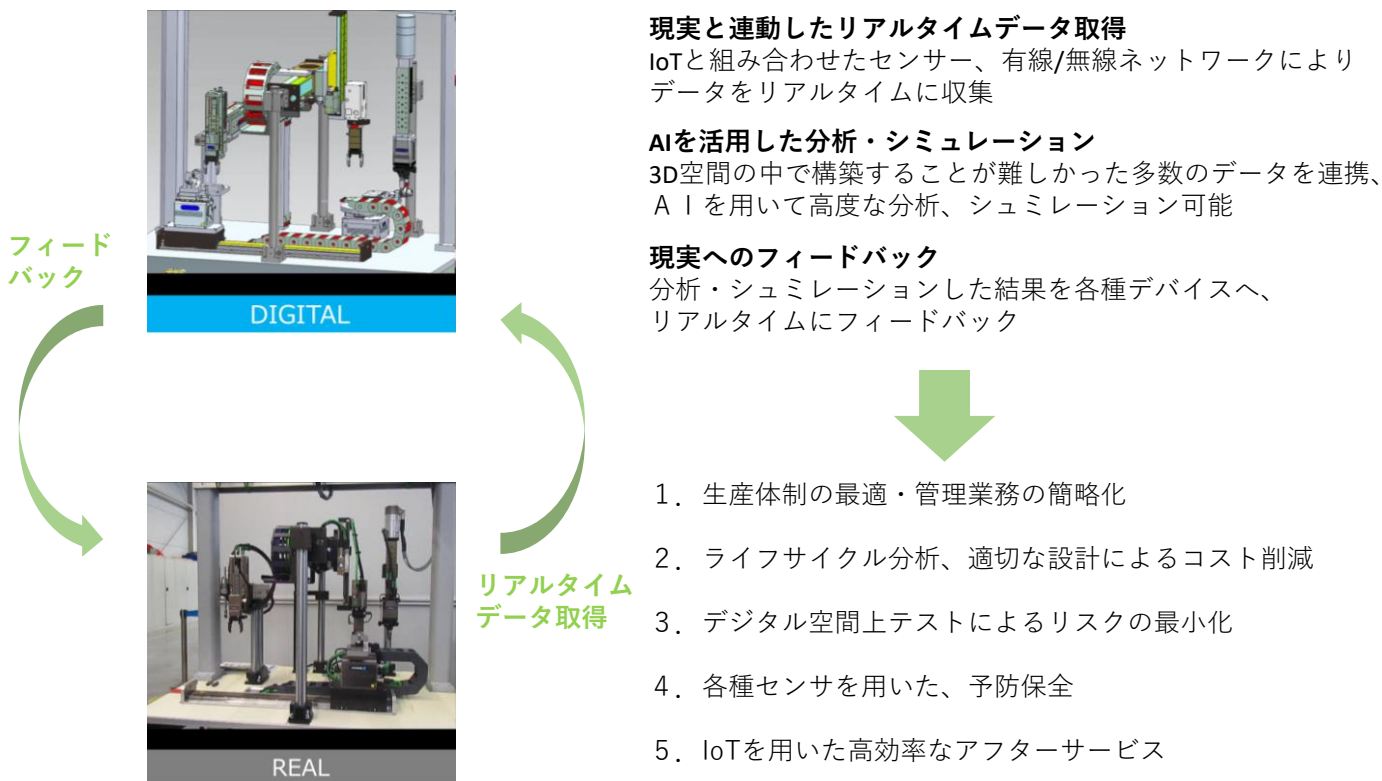
ニーズに基づくセールス

スマートセールスソリューションを使用したプロダクトeカタログは、セールス活動に革命をもたらします：
貴社の3D CADダウンロードポータルとしてのプロダクトeカタログは、エンジニアや購買担当者にとって最適な検索プラットフォームです。そして、データがダウンロードされるごとに、ユーザーの関心事について貴重な情報が得られます。この情報を包括的、系統的に評価して、営業活動へ活用することがスマートセールスです。



こうして、貴社の営業担当は、“今この瞬間に重要”なお客様に近づくことができ、ニーズを把握することができます。その価値は評価され、販売の可能性をより有効に活用することができます。

デジタルツインに活用



■お問い合わせ先■

株式会社リョーサン デバイス第三事業本部 TEL 03-3862-1266